

## TD n°1 : Processus, supports et traitement de l'information par le SI Comptable

### 1) Analyse du processus

Le 9 octobre 2014, la Chocolaterie Fraimont (service des approvisionnements), passe commande auprès de son grossiste Calaboc International, de 20 sacs de 50kg de fèves de cacao, à 2,25€le kg.

La commande est effectuée sur le site sécurisé du fournisseur.

La livraison en est demandée pour la semaine du 20 octobre, à la fabrique de chocolat, située à Saint-Flour

Le prix était celui figurant sur le tarif HT du fournisseur.

Le 21 octobre, Calaboc livre à la chocolaterie les sacs de fèves faisant l'objet de la commande n° 875. La commande avait été réceptionnée le 9 octobre par le service commercial (le représentant Pierre POLJACK a la responsabilité de ce client).

La commande avait été transmise le jour même au responsable technique et remise par le service technique au transporteur le 20 octobre.

Après vérification des articles livrés, et signature par le responsable des approvisionnements d'un exemplaire du bon de livraison présenté par le transporteur, un exemplaire de ce bon était revenu le lendemain au service commercial de Calaboc, à Marseille, qui avait élaboré la facture dont un exemplaire était destiné à la comptabilité, pour enregistrement.

Le 23 octobre, Calaboc expédie la facture correspondant à la livraison du 21. La direction commerciale avait pratiqué une remise de 5% car il s'agit d'un client régulier. Ce document, parvenu au responsable des approvisionnements de la Chocolaterie Fraimont avait été rapproché du bon de commande et du bon de livraison; la facture étant correcte pouvait donc être transmise au service comptable pour enregistrement. Le trésorier était informé dès le lendemain du règlement qui serait à effectuer le 1<sup>er</sup> décembre (30 jours-fin de mois), il rédigera le chèque à cette date ; celui-ci sera transmis à Calaboc, pour règlement de la facture du 23 octobre.

Dès création du chèque, le comptable de la Chocolaterie procèdera à un enregistrement ; un travail comparable sera effectué par celui de Calaboc, après réception du chèque par le trésorier de cette entreprise.

Dans les deux entreprises, la direction générale dispose d'un tableau de bord où figure, entre autres, le montant des achats pour la chocolaterie et celui des ventes pour le grossiste.

### **TRAVAIL A FAIRE:**

- 1) Quelles sont les fonctions impliquées dans ce processus chez le fournisseur (Calaboc) et chez le client (Chocolaterie Fraimont) ?
- 2) Quels sont les supports d'information utilisés des deux côtés pour le processus présenté ? Analyser les contenus des documents présentés en annexe 1.
- 3) Présenter le schéma chronologique des flux d'informations entre les 2 entreprises à l'occasion de leurs relations commerciales, en y faisant apparaître les flux d'information et les dates.
- 4) Vous avez participé à cette analyse dans le cadre d'une intervention chez le client. Vous avez donc commencé à élaborer une fiche d'analyse du processus. Le chef de projet prend quelques jours de vacances : il n'a pas pu terminer l'étude. Il vous demande de compléter la fiche d'analyse en annexe 2 (attention, ne figurent sur la fiche que les flux d'information !)

Annexe 2

**ANALYSE CHEZ LE CLIENT**  
**SERVICE APPROVISIONNEMENT**

	T1	T2	T3	T4
	COMMANDE	LIVRAISON	FACTURATION	RÉGLEMENT
ENTREES		3 Bon de livraison du fournisseur		
TRAITEMENTS	1 saisie commande	4 Acceptation de la livraison, signature du BL, conservation d'un exemplaire		
SORTIES	2 commande transmise au service commercial du fournisseur	5 Bon de livraison au service commercial du fournisseur		

**SERVICE COMPTABLE**

ENTREES			6 Réception de la facture	
TRAITEMENTS			7 vérification de la facture	
SORTIES			8 transmission facture	

**SERVICE TRESORERIE**

ENTREES			9 info sur paiements à effectuer	
TRAITEMENTS				10 réception chèque
SORTIES				11 envoi chèque

**II) Le processus dans le SI Comptable et financier :**

Vous prenez votre loupe de détective... 


- 1) Dans la comptabilité de la Chocolaterie Fraimont, vous devez retrouver la trace du processus décrit précédemment.  
Ci-dessous, un extrait du « Grand Livre », à la date du 30 novembre :

601 Achats de matières premières	
(5/09)	3200,00
(10/10)	500,00
(24/10)	2137,50
<hr/>	

401 Fournisseurs	
(5/10)	3376,00
	3376,00 (5/09)
	550,00 (10/10)
	2255,06 (24/10)
	<hr/>
(1/12)	2255,06

44566 TVA déductible	
(5/09)	176,00
(10/10)	50,00
(24/10)	117,56
<hr/>	

512 Banque	
(solde initial)	15000
	3376,00 (5/10)
	2255,06 (1/12)

- 2) Zoom sur le compte Fournisseur : 
- Le saviez-vous ? les colonnes des comptes en « T » s'appellent **débit** et **crédit**. IL y a une explication logique à ces dénominations. Saurez-vous les placer correctement ?

- 3) Que se passera-t-il le 1/12 ?

Enregistrez les flux correspondants dans les comptes concernés.

- 4) Que signifie le solde (différence entre les deux colonnes débit et crédit) du compte Fournisseurs à la date du 1<sup>er</sup> décembre ?

**Pour aller plus loin :**

- Le 3 décembre, la chocolaterie Fraimont reçoit une facture de son fournisseur Legrain. Il s'agit d'une livraison de sucre, réceptionnée quelques jours auparavant. Le montant HT s'élève à 450€, TVA à 5,5%. Enregistrez cette facture dans les comptes de Fraimont.

### III) Résultat et trésorerie



On abandonne notre loupe et on prend de la hauteur, pour analyser les flux que la comptabilité doit enregistrer. On distingue les flux réels (physiques) et financiers (monétaires) échangés par l'entreprise avec ses partenaires.

La Chocolaterie Fraimont a réalisé au mois de janvier les opérations d'exploitation du tableau ci-dessous.

1. Parmi les flux générés par ces opérations, on vous demande d'identifier ceux qui auront une incidence sur le Résultat de l'entreprise et ceux qui auront une incidence sur sa Trésorerie. Complétez le tableau en précisant pour chaque opération son influence à la hausse ou à la baisse du Résultat et/ou de la Trésorerie.
2. Que pouvez-vous en conclure sur la différence entre Résultat et Trésorerie ?

	Flux réel		Flux financier	
	Entrant	Sortant	entrant	Sortant
Opérations d'exploitation				
Achat au fournisseur Calaboc de fèves de cacao				
Vente au distributeur Croisillon de 500 kg de truffes au chocolat noir				
Réception de l'avis de taxe professionnelle				
Vente au client Auapé de 1000 boîtes de 500g de pralinés fins				
Règlement du fournisseur Calaboc par chèque				
Paiement de la taxe professionnelle				
Encaissement d'un chèque du client Croisillon				
Réception de la facture d'électricité				
Etablissement du bulletin de salaire dû à Mme Paul pour le mois de décembre				
Virement du salaire dû à Mme Paul				

Résultat, trésorerie et documents de synthèse

TD n°2

D) Compte de résultat prévisionnel :

Au terme de ses études au département TC de l'IUT, Jean Veuhencort décide de se lancer dans les affaires ; ses prévisions d'activité mensuelles sont les suivantes :

CHARGES		PRODUITS	
achats de marchandises	100 000 €	ventes de marchandises	200 000 €
salaires et frais généraux	20 000 €		
	120k		200k

Pour réaliser ses opérations, Jean aura préalablement créé une SARL au capital de 50 000 €, par apport en espèces déposé sur un compte bancaire ouvert au nom de la société.

Dans un premier temps, inconnu de ses fournisseurs, il devra les payer au comptant, c'est à dire au cours du mois d'activité et par prudence, il exigera également de ses clients un paiement immédiat ; bien évidemment les salariés seront payés sans délai

- Déterminez le résultat de ses opérations mensuelles et établissez son bilan de fin de mois, selon le modèle ci-dessous.

Bilan au bout d'un mois :

ACTIF		PASSIF	
		Capital	50k
T.N	130k	Résultat	80k
Total actif	130k	Total passif	130k

- Comparez l'évolution de la trésorerie et du résultat cumulé. Dans l'hypothèse d'une répétition à l'identique de cette activité sur les douze mois de son premier exercice comptable, présentez le compte de résultat annuel et le bilan au dernier jour de l'exercice.

Compte de résultat au bout d'un an

CHARGES		PRODUITS	
achats de marchandises	100k x 12	ventes de marchandises	200k
salaires et frais généraux	20k x 12		x 12
+ Résultat = 90k	2,6M		2,6M

Bilan au bout d'un an

ACTIF		PASSIF	
		Capital	50k
T.N	1,01M	Résultat	90k
Total actif	1,01M	Total passif	1,01M

3. Comparez l'évolution de la trésorerie et du résultat cumulé.

Intéressé par les résultats de cette simulation de son activité, Jean décide de modifier ses hypothèses comme suit :

Il pense que s'il accorde des délais de paiement aux clients, certaines personnes n'hésiteront alors plus à acheter, même si elles ne disposent pas des fonds lors de la livraison des marchandises. Il pense qu'il aurait alors une plus grande probabilité de réaliser son chiffre d'affaires prévu.

En pratique, les clients paieraient avec un délai d'un mois. Cela signifie par exemple qu'un client à qui l'on vendrait le 02/m/a paierait l'entreprise X le 02/m+1/a.

Les fournisseurs et salariés continueraient à être payés comptant.

4. Etablissez alors le compte de résultat du premier mois d'activité et le bilan au terme de ce premier mois dans cette nouvelle hypothèse

*du bout d'un an*  
*du bout d'un mois*  
Compte de résultat au bout d'un an

CHARGES		PRODUITS	
achats de marchandises	1000k	ventes de marchandises	2000k
salaires et frais généraux	200k		
<i>Résultat</i>	<i>800k</i>		<i>200k</i>

*du bout d'un an*  
*du bout d'un mois*  
Bilan au bout d'un an

ACTIF		PASSIF	
<i>crédit</i>	<i>200k</i>	Capital	<i>50k</i>
		Résultat	<i>50k</i>
		Décaissement	<i>70k</i>
Total actif	<i>200k</i>	Total passif	<i>200k</i>

5. Commentez.

6. Etablissez le bilan et le compte de résultat au terme du premier exercice.

Compte de résultat au bout d'un an

CHARGES		PRODUITS	
achats de marchandises	3,6M	ventes de marchandises	2,6M
salaires et frais généraux	3,2M		
<i>Résultat</i>	<i>960k</i>		<i>2,6M</i>

Bilan au bout d'un an

ACTIF		PASSIF	
<i>Crédit</i>	<i>200k</i>	Capital	<i>50k</i>
<i>TN</i>	<i>240k</i>	Résultat	<i>960k</i>
Total actif	<i>440M</i>	Total passif	<i>1,01M</i>

7. Commentez

Pour continuer l'histoire, répondre aux mêmes questions, dans le cas où Jean arrive à négocier un délai de paiement de deux mois avec les fournisseurs ☺

<i>Crédit</i>	<i>400k</i>	<i>2</i>	Capital	<i>50k</i>
<i>TN</i>	<i>610k</i>		Résultat	<i>960k</i>
Total Actif	<i>1,01M</i>		Total Passif	<i>1,01M</i>

### III) Bilan et analyse financière :

A vous d'établir le bilan de Simulator Entreprise à la date du 31/12/N (annexe 2) en vous aidant des éléments ci-dessous et d'en déterminer le montant du capital.

Eléments du Bilan	
Banque CA	5 430
Caisse	260
Banque postale	2 460
Construction	40 000
Crédits clients	3 630
Dettes aux fournisseurs	8 230
Emprunt à long terme	15 000
Matériel de transport	2 500
Matériel et outillage	4 400
Mobilier	6 500
Stocks matières premières	3 680
Stocks produits finis	4 370
Terrain	20 000

Annexe 2 : Bilan comptable de Simulator Entreprise à la date du 31/12/N :

SIMULATOR ENTREPRISE			
Actif	Bilan au 31 décembre N		Passif
	Montant		
Terrain	20k	Capital	20000
Construction	40k	Emprunt	15k
Crédit Client	3 630	Dettes	8230
Matériel transport	2,5k		
Mobilier	6,5k		
Matériel et outillage	4,5k		
Stocks	2680 + 4370		
Compte en banque	5130 + 2460		
Caisse	260		
Total	92230	Total	23330

TN  
= 8150

On vous demande d'analyser la situation financière de l'entreprise, à partir du bilan ci-dessus.

Pour cela, vous devez calculer les 3 éléments suivants :

- Fonds de Roulement : il s'agit de la différence entre les « ressources stables », à long terme, et l'actif immobilisé. Cet excédent de ressources à long terme peut alors être utilisé pour financer les besoins à court terme (BFR).
- Besoin en Fonds de Roulement : on le calcule en faisant la différence entre les actifs à court terme (Stock et Créances), qu'il faut financer, et les ressources à court terme (Dettes à l'égard des fournisseurs).
- Trésorerie Nette : il s'agit des disponibilités (Banque et Caisse) éventuellement diminuées des découverts bancaires (s'il y en a on les trouve au passif !).

Identifiez les composantes de ces trois éléments dans le Bilan de Simulator. Quelle relation relie FR, BFR et Trésorerie ?

Effectuez les calculs. Que pouvez-vous en conclure pour cette entreprise ?

Fonds de Roulement:  $(50000 + 15k) - (20k + 40k + 3630 + 2,5k + 6,5k + 4,5k)$   
 $65000 - 73150$   
 $= -81150$

BFR :

#### IV) Le Cas HibouSoft

La société HibouSoft, éditeur de jeux vidéo, vous demande d'analyser sa situation financière à partir des documents suivants :

Actif	2015	2014	Passif	2015	2014
<b>EMPLOIS STABLES</b>			<b>RESSOURCES STABLES</b>		
Immobilisations Incorporelles	758 000,00	685 000,00	Capitaux propres	800 000,00	800 000,00
Immobilisations corporelles	57600	46500	Emprunts	100 000,00	80 000,00
<b>ACTIF CIRCULANT</b>			<b>DETTES CIRCULANTES</b>		
Stocks	21 000,00	17 800,00	Dettes Fournisseurs	93 000,00	75 300,00
Créances	73 300,00	36 500,00	Autres dettes	125 000,00	112 000,00
Trésorerie active	208 100,00	281 500,00	Trésorerie passive		
<b>Total actif</b>	<b>1 118 000,00</b>	<b>1 067 300,00</b>	<b>Total passif</b>	<b>1 118 000,00</b>	<b>1 067 300,00</b>

	2015	2014
FR		
BFR		
TN		

#### V) DST 2017

La société ICY KUBE est à la recherche d'investisseurs pour financer sa croissance, elle vous demande votre diagnostic sur sa situation financière.

Bilans en euros

Actif (Emplois)	2016	2015	Passif (Ressources)	2016	2015
Immobilisations	80000	60000	Capitaux propres	60000	60000
Stocks	1700	500	Dettes à long terme	30000	0
Créances	5000	4800	Dettes à court terme	2500	1200
Trésorerie Active	5800		Trésorerie Passive		4100
	92500	65300		92500	65300

1. Calculez le Fonds de Roulement en 2016 et 2015 (expliquez vos calculs). Commentez les résultats obtenus.
2. Calculez le Besoin en Fonds de Roulement (expliquez vos calculs). Commentez les résultats obtenus.
3. Quelle est la relation entre FR, BFR et TN ? Vérifiez-la pour les deux années 2016 et 2015.
4. Comment l'entreprise a-t-elle redressé sa situation ? Cette situation actuelle vous paraît-elle correcte ? Seriez-vous prêt à investir dans cette entreprise ?

## TD n°3 Coûts et résultats

### D) HibouSoft prépare son prochain jeu !

Le processus de production d'un jeu vidéo peut prendre plusieurs mois, voire plusieurs années.

HibouSoft prépare en ce moment un jeu qui devrait sortir sur les consoles de nouvelle génération. Le coût de développement est évalué à 30 millions d'euros. Cela recouvre les salaires des développeurs affectés au projet, mais aussi les charges correspondantes (matériels, logiciels, électricité, etc...). Il s'agit d'un coût fixe, quel que soit le nombre d'unités fabriquées et vendues.

Il faut également prendre en compte les charges de fabrication et de commercialisation du jeu, qui sont des charges variables : plus vous fabriquez et vendez d'exemplaires de votre jeu, et plus ces charges augmentent. On peut les évaluer à 25€ par unité.

**Sachant qu'on a prévu un prix de vente unitaire de 50€, combien de jeux doit-on vendre pour couvrir les coûts, et commencer à faire des bénéfices ???**

#### *Pour aller plus loin :*

Selon l'Idate (observatoire européen d'études de marchés et de tendances), les coûts de fabrication et de commercialisation d'un jeu haut de gamme sont en moyenne au moins 1,6 fois supérieur aux coûts de développement.

Ainsi, le coût moyen de développement d'un logiciel de jeu haut de gamme pour console étant en 2013 de 34 millions de dollars, ses coûts de fabrication et de commercialisation sont en moyenne de 54,4 millions de dollars, soit un budget total moyen de 88,4 millions de dollars.

Mais ce ratio pourrait passer à 2 en 2016, dans le sillage de la huitième génération de consoles, du très haut débit et de la ultra-HD.

« Cette croissance des coûts de commercialisation s'explique, d'une part, par le niveau plus élevé du retour sur investissement et, d'autre part, par les espérances de gain plus importantes du fait de la mondialisation des franchises », explique la récente étude de l'Idate consacrée au marché mondial du jeu vidéo.

- Destiny (2014) 500 millions de dollars
- Grand Theft Auto V (2013) 266 millions de dollars (estimation)
- Star Wars: The Old Republic (2011) 200 millions de dollars

Quelques liens à suivre...

<https://motherboard.vice.com/fr/article/zmwnb9/developper-des-jeux-video-coute-toujours-plus-cher>

<http://hitboxteam.com/dustforce-sales-figures>

<http://yachtclubgames.com/2014/08/sales-one-month/>

<https://www.cairn.info/revue-reseaux-2012-3-page-97.htm>

## II) Cas XTZ

L'entreprise XTZ fabrique des composants électroniques utilisés sur le marché de l'IoT (Internet des Objets).

Pour un produit vendu 10€, elle a décompté 8€ de charges variables, alors que ses charges fixes annuelles s'élèvent à 2000€.

- 1) Calculez le seuil de rentabilité de l'entreprise (en quantité). Quelle est l'utilité de ce calcul pour l'entreprise ?
- 2) Quel sera son résultat prévisionnel si elle fabrique et vend 1100 produits par an ?
- 3) Deux projets sont à l'étude :
  - a. Investissement dans une opération de communication auprès des clients potentiels : cela implique une charge fixe supplémentaire de 500€ sur l'année, mais on espère une augmentation des quantités vendues de 20%.
  - b. Mise en place d'un contrôle des coûts et des processus de fabrication, ce qui permettrait de réduire les coûts fixes et les coûts variables de 1%

Pour chacun des projets, calculez le seuil de rentabilité et le résultat prévisionnel pour 1100 produits vendus (ou plus, si le CA augmente !). Lequel des deux projets vous paraît le plus judicieux? Pourquoi ?

### Annexe 1 : tableaux de calculs du seuil de rentabilité et du résultat

Questions 1) et 2)

PVu	10		
CVu	8		
MCVu	2		
CF	2000		
		SR	1000

Explication  
du calcul :

$$10x = 8x + 2000$$

$$2x = 2000$$

$$x = 1000$$

Utilité du calcul pour l'entreprise :

Q	1100
CV	8800
CF	2000
Total charges	10800
CA	1100 x 10
charges	10800
Résultat	200

Question 3)

Projet a)

PVu	10		
CVu	8		
MCVu	2		
CF	2500		
		SR	1250

Explication  
du calcul :

$$10x = 8x + 2500$$

$$2x = 2500$$

$$x = 1250$$

Résultat prévisionnel

Q	1320
CV	10560
CF	2500
Total charges	13060
CA	15200
charges	13060
Résultat	2140

Question 3)

Projet b)

PVu	10		
CVu	7,92		
MCVu	2,08		
CF	<del>2500</del>	1980	
		SR	

Explication  
du calcul :

Résultat prévisionnel

Q	
CV	
CF	
Total charges	
CA	
charges	
Résultat	

Lequel des deux projets vous parait le plus judicieux? Pourquoi ?

2) Cas Oméga (DST 2013) : L'entreprise Oméga a élaboré un tableau de répartition de ses charges indirectes pour le mois de décembre :

Tableau de répartition des charges indirectes					
	APPRO	A 1	A 2	COMM	Σ
Total répartition	10 000	20 000	4 000	15 000	49 000
Nature U O	Kg acheté	Kg traité	H de travail	Nombre de factures	
Nombre U O	25 000	25 000	1 000	10	
Coût U O	2/5	4/5	4	1500	

1) Compléter le tableau ci-dessus

Pour les charges directes, vous disposez des renseignements suivants :

Le kg de matière a été acheté 10 €.

L'heure de main d'œuvre est payée 10 € dans les deux ateliers

2) Il vous est demandé de calculer le coût de revient de la commande n°2233 (constatée par une facture) en utilisant la grille ci-dessous. La commande comportait les éléments suivants : 1 000 kg. MP, 70 HMO dans A1 et 100 HMO dans A2.

	Quantité	Ct Unitaire	Montant
Prix d'achat des MP (direct)	1000	10	10000
Charges indirectes d'approvisionnement	1000	2/5	400
<b>Total : Coût d'Achat</b>			10400
Coût d'achat			10400
Salaires directs A1	70	10	700
Salaires directs A2.	100	10	1000
Charges indirectes A1	1000	4/5	800
Charges indirectes A2	100	4	400
<b>Total : Coût de Production</b>			13300
Coût de production			13300
Charges indirectes de distribution			1500
<b>Coût de revient</b>			14800

### 3) Cas Simplexe/Complexe (d'après DST 2016)

La société Simplexe/Complexe (S/C) fabrique des produits textiles pour l'ameublement. Le service de contrôle des coûts a élaboré un tableau de répartition de ses charges indirectes pour le mois de décembre :

Tableau de répartition des charges indirectes					
	Approvisionnements	Atelier Coupe	Atelier Assemblage	Service commercial	Σ
Total répartition	5 000	20 000	25 000	10 000	60 000
Nature U O	1 mètre de tissu acheté	1 mètre de tissu traité	1 H de travail	Nb de commandes facturées	
Nombre U O	2 500	2 500	1 000	10	
Coût U O	2	8	25	1000	

1) Complétez le tableau ci-dessus.

Pour les charges directes, vous disposez des renseignements suivants :  
Le mètre de tissu a été acheté 10 €.

**Attention : le tissu est stocké, en attendant d'être utilisé pour la production.**  
L'heure de main d'œuvre est payée 15 € dans les deux ateliers

2) La direction souhaiterait savoir si la commande n°5294 a été bénéficiaire. Cette commande a nécessité 150 mètres de tissu, 80 heures de travail dans l'atelier Coupe, et 120h de travail dans l'atelier Assemblage. Elle a été facturée 12500€ au client. Calculez le coût de revient et le résultat pour cette commande, en complétant les annexes suivantes :

- Coût d'achat du tissu
- Stock de tissu.
- Calcul du coût de revient et du résultat pour la commande n° 5294

Coût d'achat du tissu

	Quantité	Coût Unitaire	Montant
Prix d'achat du tissu (direct)	2500	10	25000
Charges indirectes d'approvisionnement	2500	2	300
Total : Coût d'Achat			1800

Formule WMP

Valueur Stock initial + Valeur Entrées  
Stock int. VE + entrées VE

Stock de tissu

	Q	CU	Montant		Q	CU	Montant
Stock initial	8000	13,33	106 640	Sortie	2500	13,01	32 525
entrées	2500	13	32 500	Stock Final	8000	13,01	104 115
Total	10 500	13,01	136 640	Total	10 500	13,01	136 640

Tableau de calcul du coût de revient et du résultat

	Quantité	Coût Unitaire	Montant
Coût d'achat			150 x 13,01 = 1952
Salaires directs Atelier Coupe	80	15	1200
Salaires directs Atelier Assemb.	120	15	1800
Charges indirectes d'Atelier Coupe	80	2	160
Charges indirectes d'Atelier Assemblage	120	25	3000
<b>Total : Coût de Production</b>			9152
Coût de production			9152
Charges indirectes de commercialisation			1000
<b>Total : Coût de Revient</b>			10152

Chiffre d'Affaires			12 500
Coût de revient			10 152
<b>RESULTAT</b>			2 348

#### 4) Cas SoftInfo

La société SOFTINFO réalise pour des entreprises clients des applications informatiques nécessaires à leurs différents domaines de gestion. Deux formules sont proposées aux clients :

- Le Forfait : Après réalisation d'une étude préalable un devis est réalisé. Si le devis forfaitaire est accepté par le client, ce dernier paiera le montant demandé contre remise « clés en main » de l'application commandée. Dans le cas contraire, l'étude préalable et le devis feront l'objet d'une facturation

- La Régie : Les différents travaux exigés par la réalisation de l'application font l'objet de relevés quantitatifs et contradictoires sur :

- la qualification du personnel
- le temps passé

Ces travaux seront ensuite facturés selon le tarif accepté par le client

Au cours du 2ème trimestre 2016, les données de l'annexe 1 relatives aux coûts ont pu être regroupées.

- 1) Complétez le tableau de répartition des charges indirectes
- 2) Calculez les coûts d'achat directs relatifs à ces contrats (annexe 2)
- 3) Calculez les coûts de revient de ces contrats (annexe 3)
- 4) Déterminez les prix facturés sachant que seules les heures d'atelier de génie logiciel 1 et 2 (AGL 1 et AGL 2) font l'objet d'une facturation aux prix suivants :
  - H. AGL1 = 100€/H
  - H. AGL2 = 80€/H
- 5) Calculez le résultat correspondant. Concluez

Annexe 1  
2<sup>ème</sup> trimestre 2015

Charges directes :

	Contrat R28	Contrat R 29
- contrats de sous-traitance :	7 667 €	45 000 €
- Consommation fournitures	500 €	1 000 €

Charges indirectes :

Elles sont regroupées dans des centres d'analyse

centres	Direction de projet	Ordonnancement suivi	Atelier Génie logiciel 1: analyse	Atelier génie logiciel 2: programmation	Atelier génie logiciel 3: Contrôle qualité
Répartition secondaire	14 570	70 000	183 080	211 120	120 000
UO	Le projet étudié	Le projet ordonnancé	H analyse	H programmeur	Le projet contrôlé
NUO	23	20	3 980	6 240	18
CUO					

Les contrats en régie R27, R28 et R29 commencés et terminés au cours de ce trimestre ont fait l'objet des relevés suivants :

Heures analyse	R 27		R 28		R 29	
	avr-15	mai-15	avr-15	mai-15	avr-15	mai-15
	340	220	-	320	-	300
	-	-	-	-	100	-

Heures programmation	R 27		R 28		R 29	
	avr-15	mai-15	avr-15	mai-15	avr-15	mai-15
	-	-	-	415	-	240
	-	710	-	310	-	380

Les activités non répertoriés dans ces états ont été consacrées à la réalisation de contrats facturés au forfait ou non terminés en 2015

Annexe 2

	R27		
	Q	CU	Σ
Sous-traitance fourniture			
Coût d'achat			

	R28		
	Q	CU	Σ

	R29		
	Q	CU	Σ

Annexe 3

	R27		
	Q	CU	Σ
Coût d'achat			
Frais direction			
Frais ordo			
Frais AGL1			
Frais AGL2			
Frais AGL3			
Coût de revient			

	R28		
	Q	CU	Σ

	R29		
	Q	CU	Σ

Facturation HAGL1		
Facturation HAGL2		
CA facturé		



MARGE		
-------	--	--

--	--	--

--	--	--